



easy to learn

easy to use

easy to implement

Témoignage KRAFTSMAN TOOLING

Kraftsman Tooling gagne 35 % sur le temps de travail administratif et prévoit une hausse de 30 % de son chiffre d'affaires grâce à MyWorkPLAN.

Highlights

- Kraftsman a gagné 35 % sur le temps de travail administratif de l'entreprise, ce qui lui permet de consacrer plus de temps à d'autres tâches.
- Des devis précis garantissent des prix réalistes et compétitifs, offrant ainsi à la société l'opportunité de gagner plus de parts de marché et de réaliser des bénéfices.
- L'installation par étape du logiciel a permis à la société de se familiariser rapidement avec ce dernier et de développer un savoir-faire.

"Sur la base des résultats déjà obtenus, nous nous attendons à ce que MyWorkPLAN nous permette d'augmenter de 30 % notre chiffre d'affaires grâce aux devis précis qu'il produit et au contrôle des coûts et des performances qu'il impose sur la production".

George Joseph, Directeur général,
Kraftsman Tooling

Moules auto pour l'Inde et activité à l'export

MyWorkPLAN, le logiciel de gestion de projets de SESCOI, a eu un impact considérable sur les méthodes de gestion de fabrication des moules à injection plastique de Kraftsman Tooling. Créée en 2005, la société Kraftsman Tooling basée à Pune, en Inde, est spécialisée dans la fabrication de moules pour les principaux constructeurs automobiles, notamment Tata Motors, Tata Autocomp Plastic Systems et Minda Valeo. Son activité à l'exportation est en pleine croissance avec des clients au R-U, en Italie et en Allemagne ainsi qu'en Inde. Elle emploie actuellement 27 personnes sur deux sites et son chiffre d'affaires atteint les 30 millions de roupies.

Des feuilles de calculs au logiciel simple d'emploi

En plus de la fabrication d'outillage d'injection, la société offre des services d'ingénierie pour la conception de moules et de produits ainsi que des analyses de faisabilité de moule. George Joseph, Directeur général, explique les raisons qui ont motivé l'installation de MyWorkPLAN : "Nous avons besoin d'une approche plus systématique pour gérer nos devis, l'avancement de la fabrication et les coûts actuels de notre outillage. Avant, nous utilisions des feuilles de calculs, ce qui rendait le suivi des coûts et des événements très difficile et

exigeait beaucoup de temps." MyWorkPLAN permet d'importer des données existantes. Les connaissances et l'expérience acquises au fil des années peuvent ainsi être intégrées dans le système en tant que données historiques. Avec le module « devis » du logiciel, il est possible d'interroger ces informations ainsi que les données relatives aux coûts et aux temps des nouvelles commandes traitées dans MyWorkPLAN, permettant la production en quelques minutes de devis extrêmement précis. Comme l'indique George Joseph : "Nous pouvons rechercher des devis similaires et vérifier nos performances une fois que la commande a été produite, nous pouvons ainsi anticiper les éventuels problèmes et intégrer le coût de la base du moule, les noyaux latéraux ou les éjecteurs pneumatiques et estimer les coûts d'usinage de chaque élément de l'outil. Des menus nous guident dans le système, nous permettant de ne rien oublier et de générer rapidement un coût précis pour l'intégralité du moule."



MY WORKPLAN
Solution de Gestion
de Projets



...pour plus d'information,
visitez www.myworkplan.com

SESCOI
www.sescoi.com

Instantané en temps réel de l'activité

Une fois le devis converti en commande, les données saisies dans MyWorkPLAN pour ce devis sont transférées dans le Planning, où est réalisée une planification encore plus détaillée. Le module de planification prend en compte les ressources humaines, les machines disponibles ; la société peut ainsi fixer une date de livraison réaliste et programmer les tâches nécessaires à la réalisation de la commande. MyWorkPlan permet également à la société d'obtenir une vue en temps réel de l'état de la production, de procéder au suivi de l'avancement de chaque commande, des temps et de la présence des employés et des coûts actuels de fabrication. George Joseph ajoute : *"Nous pouvons comparer les performances réelles avec notre budget. Le module de planification génère des documents de travail détaillant ce que chaque machine doit faire lors de l'équipe suivante et prévoit les heures requises pour chaque opération. La saisie des événements réels dans le système au fur et à mesure qu'ils surviennent nous permet de vérifier que nous respectons nos objectifs en termes de coûts et de délais de livraison et de prendre les mesures appropriées pour corriger tout écart éventuel lors de nos réunions quotidiennes d'avancement."*

Mise en œuvre de démarrage rapide

Avant la mise en œuvre de MyWorkPLAN, Kraftsman Tooling craignait que l'installation et la formation ne prennent trop de temps.

Toutefois, grâce à l'application de la méthodologie de mise en œuvre de démarrage rapide de SESCOI, le module des devis de MyWorkPLAN a été installé en premier, suivi des modules de suivi commercial et de planification. L'installation par étape du logiciel a permis à la société de se familiariser rapidement avec ce dernier et de développer un savoir-faire. George Joseph ajoute : *"Nous sommes très satisfaits des performances de MyWorkPLAN. Il répond à toutes nos attentes. Les écrans sont intuitifs, le logiciel est simple à utiliser et comprend des tutoriaux pour réduire la courbe d'apprentissage. Le support assuré par SESCOI est à la fois excellent et enthousiasmant. Les ingénieurs nous ont*

aidés à rapidement configurer et personnaliser le système afin de l'adapter à nos centres de coûts et à nos taux horaires. La documentation pour chaque aspect de la commande est stockée de manière centrale et désormais à portée de main. Nous avons gagné 35 % sur le temps de travail administratif, ce qui nous permet de consacrer plus de temps à d'autres tâches."

Plus de contrôle, plus de croissance

La société est désormais capable de donner à ses clients des dates de livraison beaucoup plus précises et de garantir en permanence leur respect grâce à l'utilisation des alarmes automatiques qui affichent des avertissements en cas de retard de certaines tâches et à la liste de charges des ressources qui aide Kraftsman Tooling à gérer la charge de ses ateliers, améliorant sensiblement la satisfaction des clients. Des devis précis garantissent des prix réalistes et compétitifs, offrant ainsi à Kraftsman Tooling l'opportunité de gagner plus de parts de marché et de réaliser des bénéfices. George Joseph conclut : *"Nous avons désormais plus de contrôle et je n'ai plus à courir continuellement après les gens pour obtenir des informations. Je peux les chercher par moi-même, et gagner beaucoup de temps. De plus, sur la base des résultats déjà obtenus, nous projetons d'augmenter de 30 % notre chiffre d'affaires grâce aux devis précis produit par MyWorkPLAN et au contrôle des coûts et des performances qu'il impose sur la production. Nous avons besoin de ce système pour permettre notre expansion – il est devenu un élément essentiel de notre activité."*

